

«فهرست»

فصل 1: طرح اولیه تجارت

- 1- پرسشنامه برنامه‌ریزی استراتژی‌های تجارت 8
- 2- ارزیابی تجاری - دلایل شکست‌ها و موفقیت‌ها 22
- 3- ارزیابی مهارت‌های مدیریتی 36
- 4- هفت حوزه بازده کلیدی در تجارت 41
- 5- هفت مسئولیت رهبری 45
- 6- چگونه استخدام کنیم - نکات 47
- 7- استخدام بهترین افراد 50
- 8- چگونگی گردآوری یک گروه عالی 52
- 9- چگونه افراد را اخراج کنیم 57
- 10- تصمیم‌گیری اخراج کنید 59
- 11- هفت ویژگی رهبری 61
- 12- هفت نکته کلیدی در مدیریت پروژه 63
- 13- هفت سوال برای شروع یک سرمایه‌گذاری 65

فصل 2: طرح اولیه استراتژیکی

- 1- پرسش‌های برنامه‌ریزی استراتژیک 68
- 2- روند برنامه‌ریزی تجاری 71
- 3- ده کلید رسیدن به موفقیت تجاری 79
- 4- هفت راه برای ساخت هر چه سریعتر یک موسسه بزرگ تجاری 84
- 5- هسته تجارت شما 86
- 6- نیروی محرک در استراتژی 89
- 7- تجزیه تحلیل فرصت‌ها 92
- 8- هفت راه رسیدن به سوددهی تجاری 95
- 9- انتخاب موقعیت درست 97

- 108.....10- اهداف مالی و نقدی
- 109.....11- هفت گام برای حل مشکلات
- 111.....12- دوازده شناخت جهت‌یابی بحران در تجارت و موفقیت شخصی
- 116.....13- تمرینات مخصوص زمان

فصل 3: طرح‌های اولیه بازاریابی

- 123.....1- هفت کلید برای رسیدن به بازاریابی موفق
- 125.....2- هفت سوال در برنامه‌ریزی برای بازار
- 128.....3- چهار اصل در سیاست بازاریابی
- 136.....4- هفت نکته در ترکیب بازاریابی
- 138.....5- کشف یک محصول یا خدمت جدید
- 141.....6- چگونه تحقیقات سریع و ارزان در مورد بازار انجام دهید
- 144.....7- نه سوال برتر در بازاریابی
- 148.....8- هفت دلیل یک فرد برای خرید یک محصول
- 150.....9- هفت نگرانی در اتخاذ تصمیمی برای خرید
- 153.....10- یک انتخاب برتر
- 157.....11- خرید مشتریان-تعیین هزینه‌های کسب سود
- 158.....12- ارزش همیشگی یک مشتری
- 160.....13- چگونه تبلیغات تاثیرگذار بنویسیم
- 164.....14- 24راه برای فروش محصولات و خدمات خود

فصل 4: طرح‌های فروش

- 183.....1- ارزیابی مهارت فروش
- 188.....2- روند برنامه‌ریزی فروش
- 192.....3- هفت روش فروش
- 198.....4- هفت شاخص یک فروشنده عالی
- 200.....5- هفت تکنیک برتر خاتمه فروش
- 201.....6- هفت مرحله سرویس‌دهی به مشتری

203.....7- هفت روش کلیدی برای شبکه موثر

205.....8- هفت سوال برای تعیین تقدم در فروش

فصل 5: طرح‌های مالی

208.....1- عوامل بحرانی موفقیت، استانداردها و الگوها

210.....2- 23 روش برای کسب مقدار پول مورد نیاز

221.....3- گرفتن قرض از بانک

225.....4- تجزیه تحلیل سود و افزایش آن

227.....5- دوبرابر کردن درآمد به هفت روش

230.....6- دوبرابر کردن درآمد-تمارین

232.....7- پانزده سیاست سودرسان

241.....8- تعیین هزینه‌ها

246.....9- تجزیه تحلیل نقاط برابری درآمد و هزینه‌ها

247.....10- دوازده روش در تعیین قیمت‌ها

257.....11- هفت سیستمی که به آن نیاز دارید

261.....12- هفت روش در توافقات رسمی

263.....13- قوانینی که از احکام و دعوی‌ها خواهید آموخت

فصل 6: طرح‌های فردی

265.....1- هفت قانون ذهنی موفقیت

268.....2- تحلیل‌های فردی

279.....3- هفت شاخص میلیونرهای خودساخته

280.....4- ارزیابی بازدهی فردی

282.....5- فهرست ارزش‌ها

284.....6- شفاف سازی اهداف

286.....7- هفت سوال در تنظیم اهداف

288.....8- هدف مطلق

290.....9- هفت مفهوم کلیدی برای رسیدن به موفقیت

293..... 10- هفت حقیقت در مورد شما

فصل 7: طرح‌های عملکرد و بهره‌وری

297..... 1- هفت قاعده برای موفقیت

298..... 2- هفت گام در مدیریت هر چه بهتر زمان

300..... 3- هفت گام در بهبود بهره‌وری

301..... 4- فعالیت‌های بسیار ارزشمند

303..... 5- هفت رازِ اوج سلامتی

306..... 6- فرمول 1000 درصدی

308..... 7- هفت گام به سوی توانایی ذهنی

309..... 8- هفت کلید رسیدن به توازن در زندگی

311..... 9- هفت مرحله در رسیدن به کارآمدی

313..... 10- دوبرابر کردن وقت‌های آزاد

315..... 11- ساده‌سازی

315..... 12- تمرین‌های ساده‌سازی

318..... 13- تصمیم‌گیری

319..... 14- هفت قانون برای قرن بیست‌یکم

319..... 15- جملات مثبت روزانه