

به نام خداوند جان و خرد

هفت راز اربابان پول

نوشته بهترین نویسندگان سال:

رابرت شمین و پیتر هیرش

مترجمان:

محمد ساسانی

افروز خسروپور



سرشناسه: شمین، رابرت، ۱۹۶۲-م.
Shemin, Robert
عنوان و نام پدیدآور: هفت راز اربابان پول/نوشته رابرت شمین، پیتر هیرش؛ مترجمان محمد ساسانی، افروز خسروپور.
مشخصات نشن: تهران: طاهریان، ۱۴۰۰.
مشخصات ظاهری: ۲۴۰ ص:؛ ۵/۱۴×۲۱ س.م.
شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۲۸۴-۲۰۲-۴
وضعیت فهرست نویسی: فیپا
یادداشت: عنوان اصلی: The seven S.E.C.R.E.T.S. of the money masters
موضوع: امور مالی شخصی
موضوع: Finance, Personal
موضوع: سرمایه‌گذاری
موضوع: Investments
شناسه افزوده: هرش، پیتر، ۱۹۶۵-م.
شناسه افزوده: Hirsch, Peter, 1965-
شناسه افزوده: ساسانی، محمد، ۱۳۵۲- مترجم
شناسه افزوده: خسروپور، افروز، ۱۳۶۰- مترجم
رده‌بندی کنگره: HG ۱۷۹
رده‌بندی دیویی: ۳۳۲/۰۲۴
شماره کتابشناسی ملی: ۸۶۷۱۱۷۰



«هفت راز اربابان پول»

- نویسندگان: رابرت شمین- پیتر هیرش ● مترجمان: محمد ساسانی- افروز خسروپور
- ناشر: انتشارات طاهریان ● نوبت چاپ: اول ● سال چاپ: ۱۴۰۰ ● تیراژ: ۳۰۰ جلد
- قیمت: ۷۰۰۰۰ تومان ● تایپ، صفحه‌بندی و طرح جلد: آرزو خسروپور ● چاپ: اسلامی
- شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۲۸۴-۲۰۲-۴ ● شابک الکترونیک: ۹۷۸-۶۲۲-۲۸۴-۲۰۳-۱

آدرس: میدان انقلاب، خیابان کارگر جنوبی، خیابان لبافی نژاد، پلاک ۲۶۶، طبقه چهارم، واحد ۱۱
تلفن: ۶۶۹۷۰۷۶۷-۶۶۹۷۲۷۳۳ تلفکس: ۶۶۹۷۴۱۵۲ www.Taherianpress.com
با تشکر از همراهی هوشمندانه شما خواننده محترم، به اطلاع می‌رساند برای بهره‌گیری از تسهیلات و خدمات نوین حمایتی انتشارات طاهریان و همچنین شرکت در قرعه‌کشی خوانندگان ویژه مجموعه کتاب‌های به سوی موفقیت، لطفاً حتماً عدد ۱ را به شماره ۱۰۰۷۰۸۷ ارسال کنید تا یکی از برندگان ما باشید.

فهرست

فصل ۱: روز بد مایکل.....	۲۹
فصل ۲: هزینه‌ها و مخارج.....	۸۳
فصل ۳: گردش مالی.....	۱۲۳
فصل ۴: میزان بازگشت سود.....	۱۴۷
فصل ۵: اقتصاد.....	۱۷۷
فصل ۶: کارایی مالیات.....	۱۹۹
فصل ۷: احساس.....	۲۱۷
حسن ختام: موفقیت مالی تنها یک راز دارد.....	۲۳۱
ضمیمهٔ ۱: هفت سئوالی که باید از بزرگان پول پرسید.....	۲۳۳
ضمیمهٔ ۲: ۷ اشتباه بزرگ با پول.....	۲۳۵

تقدیر از پدر و مادرانمان
که امروزمان را ساختند و
تقدیم به فرزندانمان
با این امید که آینده‌ای پرخرد داشته باشند

«مترجمان»

تقدیر ویژه از بزرگان پول

ما از اصطلاح Top Gun به معنای لغوی "اسلحه برتر" به عنوان مفهوم امروزی "برگ برنده" به منظور جلب توجه و تمرکز همگان بر مدیریت صحیح در روابط و ارتباطات استفاده می‌کنیم. من قلباً این کتاب را به امید تبدیل شدن به یک راهنمای مفید برای رشد و تقویت چشم‌انداز و بصیرت شما خوانندگان عزیز در مورد مباحث مرتبط با مدیریت و رهبری، به ویژه مدیریت پول و سرمایه نوشته‌ام. هفت راز ارائه شده در این کتاب در حقیقت درک شما را نسبت به مسائل پول و ثروت بالا می‌برد و حتی تمریناتی که در این کتاب به شما خوانندگان محترم داده شده، همگی باعث می‌شوند که خوب فکر کنید و بر اساس داشته‌هایتان به رشد و پیشرفت برسید.

رابرت دین جی. آر. "یکی از فعالان حوزه بازاریابی شبکه‌ای بین‌المللی"

هفت راز کتابی نیست که فقط بیانگر مباحث پول و مرتبط با آن باشد. در واقع پس از خواندن آن متوجه خواهید شد که می‌تواند منبع مهمی از یادگیری درباره پول و حتی ثروت‌های بزرگ باشد. البته به شرط آنکه آنچه که از شما خواسته شده را به خوبی یاد بگیرید و انجام دهید. از زبان برخی از افراد شنیده‌ام که در حین خوانش این کتاب دریافته‌اند که نویسندگان این کتاب قدرت‌های اصلی برای تغییر دیدگاه و طرز فکر افراد در مورد پول را به خوبی شناخته‌اند و با استفاده از معرفی چکیده از تئوری‌های اقتصادی، مکانیسم شناسایی پول و تأثیرات آن روی ذهن و سپس روی زندگی را به خوبی بیان می‌کنند. به همین دلیل من این کتاب را به تمامی افراد و اقشار در جوامع مختلف توصیه می‌کنم.

باب استید، "مدیر اجرایی در بخش مارکتینگ"

رابرت شمین به عنوان یکی از نویسندگان این کتاب نیز وظیفه خود را به درستی انجام داده است. او با انتخاب سرفصل‌های مرتبط اما پیچیده تصمیم گرفته که خوانندگان را به درک صحیح از پول و ثروت برساند؛ اما مهم‌تر از این مسئله، طرح و برنامه‌ای است که او برای خوانش این کتاب طراحی کرده است. او در این کتاب گام‌های عملیاتی را نیز طراحی کرده است که شما می‌توانید قدم به قدم آینده مالی خود را تضمین و یا اگر در شرایط نامناسبی قرار دارید، ترمیم کنید. به همین خاطر من این کتاب را عمیقاً به کسانی که نیاز دارند در دنیای جدید سرمایه‌گذاری کنند و اوضاع اقتصادی امروز خود را بهبود ببخشند، توصیه می‌کنم.

اسکات ام استیل پی. سی. "مشاور شرکت مشاوره‌ای استیل و لانگ"

پیشگفتار

اوضاع دنیای اقتصادی امروز آشفته است؟؟ فکر می‌کنید خودمان نمی‌دانیم و یا تا به حال این جمله را از زبان کسی نشنیده‌ایم؟؟ اگر شما فکر می‌کنید که من با شنیدن این جمله از شما به شدت متعجب می‌شوم هرگز با شما موافق نیستم. اگر فکر می‌کنید که این کتاب یکی از همان کتاب‌هایی است که چند نظریه درباره پول را مطرح می‌کند و در طول چند صفحه‌ای به پایان می‌رساند، تقریباً در اشتباه هستید. قبل از اینکه این کتاب را با بی‌اعتنایی کنار بگذارید، از شما می‌خواهم چند لحظه‌ای به من اجازه بدهید تا مسائل را برایتان توضیح دهم. همه ما خوب می‌دانیم که اوضاع دنیای اقتصادی امروز چقدر آشفته و نابسامان است. همین مسئله نشان می‌دهد که دنیا به تغییرات اقتصادی بسیار بزرگ نیازمند است؛ تغییراتی شبیه موج‌هایی که به حالت یک چرخه در گردش هستند؛ اما مهم‌تر از اینها فقط و فقط "شما" هستید. منظور من این است که مهم‌ترین اقدام برای تغییر دنیای اقتصادی کنونی، تغییر شما و نگرش‌هایتان است که در درجه اول مهم می‌باشند. همه ما باید بپذیریم که دنیای اقتصادی امروز هر لحظه در حال تغییر و تحول است. حال اگر بخواهیم دیدگاه‌هایمان را به یک شکل ثابت و یکپارچه در طول عمر خود نگه داریم، چه بلاهایی بر سر زندگی‌مان می‌آید؟؟ آیا می‌توان در دنیای اقتصادی امروز دیدگاه و نگرش شخصی به دنیای اقتصادی داشت؟؟ به نظر من اصلاً مهم نیست که در اطراف شما چه می‌گذرد،

بلکه مهم این است که درون شما در مورد مسائل اقتصادی و مالی که قطعاً هر لحظه ذهن شما را به خود مشغول کرده است، چه می‌گذرد!! من و شما به عنوان یکی از شهروندان هر یک از کشورهای جهان باید برای تغییر دیدگاه‌ها، نگرش‌ها و نهایتاً تأمین آینده مالی خود مباحثی را یاد بگیریم تا بتوانیم برای آینده خود اتفاقاتی را پیش‌بینی کنیم. با این کار ذهن ما عاقلانه‌تر مباحث را پیش چشمانمان ظاهر می‌سازد. خلاصه کلام، هدف من این است که با بررسی چند مسئله مهم ذهن شما را برای تولید استراتژی‌های بهتر در مورد پول و مباحث مالی آماده کنم.

تصور کنید که شما فرصتی در اختیار دارید تا در یک بازی شانس خود را امتحان کنید. حتی می‌توانید زمانی را در نظر بگیرید که قرار است برای چند لحظه خوش‌گذرانی با دوستانتان مشغول بازی گلف باشید. در این بازی به شما دو انتخاب داده شده است: مثلاً اینکه شما یا می‌توانید بهترین گلف‌بازان را به عنوان حریف خود انتخاب کنید و یا اینکه در مقابل یکی از صمیمی‌ترین دوستانتان که ممکن است تاکنون بازنشسته شده باشد و همانند شما برای گذران وقت گلف بازی می‌کند، قرار بگیرید. اگر انتخاب شما یکی از قهرمانان گلف باشد، قطعاً از دیدن امکاناتی که او در هنگام بازی گلف در دسترس دارد، شگفت‌زده خواهید شد. به عنوان مثال محال است که او غیر از بهترین باشگاه‌های گلف، در جایی دیگر بازی کند؛ حتی کفش‌های مخصوص و سفارشی تهیه شده او و توپ اصل گلف او را تا به حال به چشم خود ندیده‌اید. او چنان با ژست حرفه‌ای وارد زمین گلف می‌شود که شما از شدت شگفتی و تعجب چند لحظه در خود می‌مانید. با این تفصیل، شما بازی با چنین

حریفی را انتخاب می‌کنید یا یکی از دوستان صمیمی بازنشسته در حد خودتان را!!

اگر به قدر کافی باهوش بوده باشید، بازی با بهترین گلف باز دنیا را انتخاب می‌کنید. در واقع باشگاه گلف او و همه چیزهایی که او به عنوان امکانات برتر هنگام بازی در کنار خود دارد، روز به روز در حال تغییر و تحول هستند و هر لحظه برندهای حرفه‌ای‌تری از آنها به بازار می‌آیند ولی به جرأت می‌توانم بگویم که بازی با بهترین گلف باز دنیا برای ما هیچ شانسی در پی ندارد. او فقط به فکر زدن ضربه نهایی و شکست دادن ماست. روی دیگر سکه این است که تنها چیزی که در این میان هرگز تغییر پیدا نمی‌کند و شبیه وسایل بازی، برند برتر و حرفه‌ای‌تری از آن به بازار نمی‌آید آن چیزی است که در ذهن آن گلف باز وجود دارد. منظورم دیدگاه، فلسفه و استراتژی او می‌باشد که هرگز همانند لباس و کلاه و کفش برندی ندارد که هر لحظه در حال تغییر و تحول باشد. در واقع طرز فکر اوست که او را به عنوان بهترین گلف باز دنیا از بقیه افراد متمایز می‌سازد و او را در حوزه بازی گلف به یک شخصیت بزرگ تبدیل می‌کند. حال باید بدانیم که یک شخصیت بزرگ در یک حوزه به چه معناست؟؟ بسیار ساده است. به طور کلی می‌توانیم بگوییم که شخصیت بزرگ در یک حوزه کسی است که فعالیت را در یک زمینه هزاران بار انجام داده و در آن به تخصص و تسلط کافی دست یافته است.

امروزه اگر در حوزه مالی بخواهیم این مثال را تعمیم دهیم در می‌یابیم که در حوزه پول و ثروت افراد معدودی نیستند که ما بتوانیم از آنها به

عنوان بزرگان دنیای پول یاد کنیم. در حقیقت اگر بخواهیم نگاه سرسری به کشورهای مختلف دنیا بیندازیم متوجه می‌شویم که چند صد هزار نفری هستند که می‌توانیم از آنها برای استفاده از استراتژی‌هایشان دعوت کنیم. حتی می‌توانیم برای صحبت کردن با آنها یک دعوت شام یا ناهار ترتیب دهیم و از همه آنها بخواهیم به طور همزمان در یک نشست همگانی شرکت کنند. ایده بهتر این است که می‌توانیم سمیناری ترتیب دهیم تا روش‌های چگونگی تبدیل ۹۹۹ دلار به ۴۹۹ هزار و ۹۹۹ دلار را از زبان خودشان بشنویم و از آنها یاد بگیریم.

اگر شما از معضل بی‌خوابی شبانه رنج می‌برید به نظر من خواندن و مطالعه فرمول‌های بی‌نظیر پولسازی بزرگان پول در شب هنگام می‌تواند راه و روش‌های موفقیت‌های مالی را پیش پای شما بگذارد. در حقیقت شما نیاز دارید تا ابتدا با حوزه‌های اجرایی پول آشنا شوید، مانند بازارهای سرمایه و بورس که هرکدام به روش‌های خاص خود نیازمند هستند. ما خودمان همچنین سمینارهایی را به طور ادواری برگزار می‌کنیم که شما می‌توانید با قیمت بسیار پایین در این سمینارها شرکت کنید و اگر جزء ۵۰ نفر اول ثبت‌نام باشید می‌توانید از تخفیف ویژه برخوردار شوید.

هر شهری کتاب راهنمای شماره‌های تماس کل کشور را دارد که شما می‌توانید با مراجعه به آن به لیست شماره‌های تمامی شرکت‌های موفق در حوزه مالی دست پیدا کنید. اگر به این کتاب دسترسی ندارید می‌توانید از موتور جستجوگر گوگل برای یادگیری چگونگی روش‌های سرمایه‌گذاری اطلاعاتی بهره بگیرید.

اگر در کشوری زندگی می‌کنید که چین کتابی تاکنون طراحی نکرده است، بهتر است سری به مجلات اقتصادی بزنید. با استفاده از آنها شما خواهید توانست روش‌های مدیریت پول و آشنایی با حوزه‌های آن را یاد بگیرید. سعی کنید هر روز مطالب بخش اقتصادی روزنامه‌ها را نیز مطالعه کنید و یا اخبار اقتصادی که در تلویزیون پخش می‌شود را به دقت تماشا کنید تا از اخبار روز سرمایه‌گذاری و دنیای مالی بی‌خبر نمانید.

مطلب مهم دیگر که لازم است از همین ابتدای کار بدانید این است که آیا هر کسی که در دنیای پول و ثروت پرسه می‌زند و یا فعالیتی برای خود ایجاد کرده است از بزرگان آن حوزه تلقی می‌شود؟؟ البته که نه. در حقیقت در دنیای امروزی مشاوران مالی بی‌شماری اعلام حضور کرده‌اند که حقیقتاً خودشان هیچ اطلاعاتی از ماهیت پول و سرمایه ندارند و حتی از ابتدایی‌ترین روش‌های مدیریتی پول نیز اطلاعی ندارند. آنها فقط یاد گرفته‌اند چطور از پول خود در طرح‌های کوتاه مدت استفاده کنند و نام بلند بالای سرمایه‌گذاری بر آن بگذارند.

همه شما بهتر از من می‌دانید که مشاوران مالی همگی تنها روشی که به نحو احسن یاد گرفته‌اند این است که چطور خدمات مشاوره‌ای خود را به افرادی که به اصطلاح می‌خواهند در دنیای پول فعالیت خود را آغاز کنند، بفروشند. آنها تصور می‌کنند که تصمیمات و نگرش‌های از پیش تعیین شده خودشان می‌تواند برای تمامی افراد مثمر ثمر باشد. بدین ترتیب اطمینان داشته باشید که آنها افرادی هستند که پیش از شما تمامی کتاب‌های حوزه پول و ثروت را به خوبی مطالعه کرده‌اند و

دیدگاه‌ها و نگرش‌های خاص را از آن بیرون کشیده‌اند و سپس با دریافت پول از شما آنها را یکجا به شما می‌فروشند. برای آنها هیچ اهمیتی ندارد که آیا آن رویکردها برای شما کارساز خواهند بود یا خیر. به نظر من اولین چیزی که برای من و شما مهم تلقی می‌شود کسب اعتماد به نفس است تا بتوانید در مقابل این دست از افراد واکنش نشان دهید. در واقع تقویت اعتماد به نفس به شما این امکان را می‌دهد که از سرمایه خود به شکل درستی استفاده کنید اما مطلب اصلی این است که استفاده از سرمایه به دانش، مهارت و نگرش درست نیازمند است که تک تک باید به طرز صحیح کسب شوند و گرنه هر گونه حرکتی از سوی شما ممکن است به تجربه تلخی تبدیل شود.

اکنون وظیفه شما چیست؟؟ اینکه هر ایده و یا رویکردی را نپذیرید. در حقیقت برای همه آسان است که حجم عظیمی از رویکردهای جمع‌آوری شده از کتاب‌ها، روزنامه‌ها، مجلات اقتصادی و یا سایت‌های اینترنتی را در ازای پول به دیگران بفروشند. پس بهتر است با خودمان صادق باشیم و بدانیم که در ابتدای کار دقیقاً به چه چیزی نیازمند هستیم؛ زیرا امنیتی که ما در حین فعالیت در حوزه پول و ثروت بدان نیازمند هستیم از ذهن و روح ما هم نشأت می‌گیرد و ما باید با تجزیه و تحلیل روش‌های صحیح سرمایه‌گذاری آنها را یاد بگیریم.

برای آغاز بحث در مورد پول و ثروت باید به یک حقیقت بزرگ اشاره کنم.

اشتباه نگیرید؛ ما هرگز نمی‌توانیم همه مشاوران مالی و صاحب‌نظران حوزه پول و بورس و سرمایه را در یک اتوبوس جمع کنیم و با تکیه بر

حمایت آنها روی لبه پرتگاه سرمایه‌گذاری راه برویم. برخی از این مشاوران بسیار صادق و راستگو هستند و سعی می‌کنند تمام دانسته‌های خود را بی‌کم و کاست و بدون هیچ‌گونه خصومت و غرض-ورزی در اختیار دیگران بگذارند، اما برخی دیگر هستند که بسیار می‌دانند اما حاضر نمی‌شوند در قبال هر چیزی دانسته‌های خود را در اختیار دیگران قرار دهند.

روی اصلی صحبت ما توضیح درباره مشاوران و صاحب‌نظران است که حاضر نیستند اطلاعاتشان را در اختیار دیگران بگذارند. این روزها همه مردم بلدند که یک سالن ده متری اجاره کنند و آن را به یک مرکز مشاوره تبدیل نمایند. آنها با استخدام چند نفر کارمند خانم یک محیط اداری را چیدمان می‌کنند و با گرفتن حق مشاوره‌های گزاف اطلاعات نصفه و نیمه را در اختیار مشتریان مشتاق و نیازمند اطلاعات قرار می‌دهند. تنها چیزی که برای آنها اهمیت دارد حق مشاوره‌ای است که پس از نیم ساعت مشاوره از مشتریان دریافت می‌کنند.

هدف اصلی این کتاب این نیست که آنقدر اطلاعات جمع‌آوری شده را در اختیار شما علاقه‌مندان قرار دهد که مثلاً یک شبه شما را به یک سرمایه‌گذار واقعی تبدیل کند. این هدف تقریباً دست یافتنی نیست. آنچه که به عنوان هدف اصلی این کتاب توجیه‌پذیر است و قابل معرفی می‌باشد، این است که هر آنچه که به صورت رویکردهای پایه‌ای در دنیای سرمایه‌گذاری برای هر کسی با هر میزان پول و سرمایه‌ای کارساز است را برای شما به اشتراک بگذارد.

کتاب "هفت راز اساتید پولسازی" در واقع شامل هیچ طرح یا نظام هدفمند و هماهنگی نیست که قادر باشد یک فرد ساده با کمی پول را به یک سرمایه‌گذار بنام و مشهور تبدیل کند. همچنین اصلاً در نظر ندارد تا لیست خاصی از آنچه که سرمایه‌گذاری شما را تضمین و شکست‌ناپذیر می‌کند در اختیارتان بگذارد، بلکه هدف اصلی این کتاب این است که موارد اشاره شده در ذیل را به شما معرفی و سپس باز شناساند تا شما پس از تمرین و تکرار آنها به درک درستی از پول و سرمایه‌گذاری واقعی برسید. در حقیقت در این کتاب:

- شما می‌آموزید که چطور تفاوت میان مشاوران مالی و کسی که ادعای مشاور بودن می‌کند ولی فروشنده‌ای بیش نیست را باز شناسید.
- شما می‌آموزید که طرح‌های پولسازی چه نوع طرح‌هایی هستند و چگونه باید از آنها برای دستیابی به یک دوره بازنشستگی آرام‌بخش و مطمئن در دوران جوانی خود استفاده کنید.
- شما می‌آموزید که چگونه خود را در ۲۵ درصد سودی که سالن شامل حال بزرگان وال‌استریت می‌شود را از آن خود کنید.
- شما می‌آموزید که بستگان شما اگر چه شما را دوست دارند و به قولی از اعضای خانواده و خویشاوندان شما هستند اما هرگز نمی‌توانند مشاوران دلسوز و یا مطمئنی باشند.
- شما می‌آموزید که هر مقدار پول چقدر می‌تواند در دنیای سرمایه‌گذاری سودآور باشد و تفاوت میان سود دریافتی خالص و ناخالص چیست.

از ابتدای آیه کتاب منتظر چنین فرصتی هستیم تا به شما بگوییم که هر یک از حروف واژه secrets بیانگر چندین واژه S (Safety) به معنای امنیت، E (Expense) به معنای هزینه و مخارج، C (Cash Flow) به معنای گردش مالی، R (Rate of Return) به معنای میزان بازگشت سود، E (Economy) به معنای اقتصاد، T (Tax Efficiency) به معنای کارایی مالیات و در نهایت S (Sence) به معنای احساس باشد. منظور من از واژه آخر یعنی احساس همان عقل سلیم من و شماست که در شناسایی و پیش‌بینی شرایط نقش بسزایی برای ما بازی می‌کند.

در این کتاب شما با انواع سود و یا پاداش‌ها نیز آشنا خواهید شد. در بخش ضمیمه ما به شما پیشنهاد می‌دهیم که هفت نوع سؤال را از مشاور مالی خود بپرسید تا بتوانید با پاسخ‌های آن‌ها منبع کاملی از اطلاعات مالی را تهیه کنید. باید خوب یاد بگیرید که هر نوع اطلاعاتی که به دست می‌آوریم در دنیای اطراف ما چه تأثیری از خود بر جای می‌گذارند. ما نیز برای تسریع در یادگیری شما اطلاعات مهمی را در وب سایت www.the7secrets.net برایتان آماده کرده‌ایم.

اگر در حال حاضر غرق در قرض و بدهی هستید و تاب و تحمل خواندن کتاب و یادگیری مباحث پول و سرمایه را ندارید می‌توانید روی فصل ۳ این کتاب حساب کنید. در این فصل ما با استفاده از روش‌های برگرفته از نرم‌افزارها روشهای حذف قرض و بدهی از صحنه روزگار زندگی-تان را به شما یاد می‌دهیم. در واقع این نرم‌افزارها راه و روش‌های خوبی را به شما یاد می‌دهند و فرصتی را در اختیار شما قرار می‌دهند که باید آنها را خوب تمرین کنید.

در اینجا ما هر آنچه که باید به شما می‌گفتیم را به طور مفصل برایتان بازگو کردیم. فقط باید بدانید که هر فصل شامل دو بخش کلی می‌باشد. اول اینکه ما درباره هر یک از راههای کسب پول ابتدا برایتان توضیح می‌دهیم و سپس برای درک بهتر آن داستانی را برایتان مطرح می‌کنیم تا به درک معنا و مفهوم کلی آن در متن زندگی واقعی دست پیدا کنید. ما حتی برای درک بهتر مطلب گروهی از مشاوران و بزرگان پول را تشکیل داده‌ایم تا با بررسی رویکردهای و تجارب آنها شما بتوانید به صحت و سقم آنچه که از زبان ما شنیده‌اید و آنچه که از اطرافیان خود می‌شنوید، پی ببرید.

برای توضیح بهتر مطلب نیز با مایکل و پدرش و دوستش ملیسا که با چالش‌های مالی بسیار جالبی روبرو بوده‌اند نیز آشنا خواهید شد. وضعیت مالی آنها آینه‌ای از زندگی هر یک از ما خواهد بود و ما امیدوار هستیم که با بررسی هر یک این داستان‌های واقعی بتوانید برای موقعیت‌های حساس زندگی‌تان تصمیم‌گیری کنید. در واقع شما از آنها یاد خواهید گرفت که چگونه پولتان را وادار کنید که برای شما کار کند و چطور تحت فشارش بگذارید که سخت‌تر برایتان کار کند.

آنچه که شما در صفحات بعدی خواهید خواند روشهای تمیز دادن حقیقت از دروغ و حرف بی‌پایه و اساس است. نکته اصلی همین جاست. در این دنیای نابسامان اقتصادی مسئله مهم این است که هر لحظه دنیای پول در حال تغییر و تحول است و ما نیز باید فکر خود را مطابق با تحولات روز تغییر دهیم.

ممکن است برخی از شما چیزهایی که از زبان ما می‌شنوید را قبلاً از زبان اطرافیان‌تان شنیده باشید. در حقیقت ما تکنیک‌های مهم را که در طول سالهای متمادی در شرایط مختلف امتحان کرده‌ایم را برایتان یک به یک معرفی می‌کنیم.

حال شاید از خود بپرسید آیا من هم همانند دیگران از تمامی این تکنیک‌ها استفاده می‌کنم؟ آیا من هم همانند دیگران از امنیت مالی کافی در اوضاع اقتصادی فعلی بهره‌مند هستم؟ آیا چیزی وجود دارد که در هنگام فکر کردن در مورد آینده حس ناخوشایندی به من بدهد؟ هریک از این سؤالات می‌تواند شما را به مسائل مختلفی در ذهنتان برساند که شاید دغدغه اصلی زندگی‌تان باشد.

اگر اکنون برای رویارویی با این دغدغه‌ها آماده هستید، لطفاً این صفحه را ورق بزنید و برای خوانش فصل اول آماده شوید.

یادداشت»

مقدمه

گاو لاغر مردنی

حدود سه هزار سال پیش کشاورز فقیری به نام آدیر با همسر و سه فرزندش در روستای کوچکی در حد فاصل ۵۰ مایلی اورشلیم زندگی می‌کردند. او یک کشاورز بسیار سخت‌کوش و پرتلاش بود و در زمین زراعی کوچک خود همیشه به کار و تلاش مشغول بود و با جان و دل همه جا را شخم می‌زد تا بتواند با حاصل دسترنج خود شکم خانواده‌اش را سیر کند.

همسایگان او هم همانند آدیر فقیر و نیازمند بودند ولی برایش ارزش و احترام فراوانی قائل بودند. در این میان برخی از افراد نسبت به او حسادت می‌کردند، زیرا او چیزی داشت که بقیه در اختیار نداشتند.

آدیر گاوی داشت که در نهایت لاغری هر کاری برایش انجام می‌داد. شاید با خودتان فکر کنید که آن گاو چه گاو چاق و فربه‌ای بوده که همه به آدیر به خاطر داشتن آن احساس حسادت می‌کردند. خیلی جالب بود آن گاو لاغر برعکس تصور شما شیر ناچیزی می‌داد و با بدن لاغر مردنی که بسیار ریز و ضعیف به نظر می‌رسید به آدیر کمک می‌کرد تا هفته‌ای دو بار شیرش را بفروشد. نیاز به گفتن نیست که آدیر از داشتن

آن گاو لاغر بسیار خوشحال و شادمان بود و هرگز به نبودن آن گاو و یا سربریدن آن فکر نمی‌کرد. اگرچه آن گاو نهایت یکی دو روز گوشت غذای خانواده آدیر را جفت و جور می‌کرد.

یک روز معلم روحانی معروف و نامداری وارد روستای آدیر شد و به همراه گروه چند نفره‌ای از پیروان و دانشجویان خود از روستا بازدید کرد. آن مرد معروف "بال شم تو" نام داشت. در زبان عبری بال به معنای استاد ماهر و زبردست و شم نیز به معنای نام و تو نیز به معنای خوب بود که روی هم رفته مفهومی به نام استاد ماهر و خوشنام بود.

آدیر هم از نظر شخصیتی به معنویات علاقه فراوانی داشت و روحیاتش با مسائل معنوی ارتباط تنگاتنگی داشت. او وقتی از حضور بال شم تو در روستا باخبر شد، هیجان‌زده شد و وقتی دید که بال شم و گروهش به سمت کلبه محقرش می‌آیند روبروی در به نشانه استقبال منتظرشان ایستاد. بال شم و همراهانش از شدت خستگی در راه درمانده شده بودند که هیجان آدیر به تعجب تبدیل شد و از آنها خواست که شب را در خانه‌اش بمانند و استراحت کنند.

آدیر با دیدن آنها ابتدا هیجان تمام وجودش را فرا گرفت و احساس غرور کرد ولی از اینکه چرا از میان این همه ساکنان روستا بال شم و همراهانش خانه او را برای استراحت انتخاب کرده‌اند در وجودش احساس شرمندگی و خجالت کرد.

همسر آدیر از پیشنهاد آدیر تعجب کرد ولی مطمئن بود که آنها پیشنهاد را پذیرفته‌اند و شب را آنجا می‌مانند.